



DES EXPERTS DU FINANCEMENT DES VENTES +
UN OUTIL LEASING « 100 % WEB » NOMMÉE LEASA BY NANCÉO

= UN SOUTIEN AU DÉVELOPPEMENT DE NOMBREUX ACTEURS DU SECTEUR TERTIAIRE

Février 2018

Véritable alchimie entre des experts du financement des ventes (leasing) et une plateforme informatique extrêmement fiable et performante nommée *Leasa by Nancéo*, la société Nancéo, lancée début 2015, connaît une croissance exponentielle. Son chiffre d'affaires 2017 sur son activité locative est de 18,41 M€, soit une progression de 83,8 % par rapport à 2016.

De plus, Nancéo, filiale du Groupe Pharmagest – Groupe coté sur le second marché à la bourse de Paris, leader dans le développement et la commercialisation de solutions informatiques professionnelles pour les officines et EHPAD ainsi que pour l'industrie pharmaceutique –, représente la « Division FinTech » du groupe et a contribué significativement au volume du CA 2017 de son actionnaire.

Comment expliquer ces performances ? En permettant une accélération des démarches entre les différentes parties prenantes du financement des ventes (les bailleurs, les concessionnaires et les clients finaux) avec sa plateforme *Leasa by Nancéo*, la société Nancéo contribue à soutenir le développement du business de nombreuses structures du tertiaire ayant besoin de solutions de financements de biens de location. Ses marchés : la bureautique et l'impression, le médical, la sécurité, la téléphonie, les nouvelles technologies, la digitalisation, les éditeurs de logiciels métiers ainsi que l'énergie.

Forte de son succès, Nancéo a décidé de créer, en 2018, un réseau commercial indirect baptisé « Nancéo Channel ».

CONTACT PRESSE

Caroline ZENATTI

caroline.zenatti@free.fr

06 63 73 79 42



Nancéo, un solide soutien au développement de nombreux acteurs du tertiaire

Le développement spectaculaire de Nancéo s'explique par son aptitude à offrir aux structures du tertiaire, en demande continue et urgente de solutions de financements de biens en location, une réponse à la fois experte sur le financement des ventes, et rapide grâce aux prouesses exploitées au plus haut niveau des nouvelles technologies avec sa plateforme *Leasa by Nancéo*. Ainsi, depuis sa création en 2015, **Nancéo a traité près de 22 000 demandes de dossiers de financement représentant un volume de chiffre d'affaires payé d'un peu plus de 200 millions d'euros.**

En ce qui concerne l'année 2017, Nancéo voit son chiffre d'affaires progresser de **83,8 % par rapport à 2016** et démontre ainsi sa valeur ajoutée sur son marché. Nancéo connaît une augmentation constante du nombre de ses partenaires et bailleurs représentatifs du marché « connectés » à sa plateforme de financement des ventes *Leasa by Nancéo*. Cette confiance exprimée par les bailleurs (banques) contribue forcément à une offre de services plus importante et des conditions financières toujours meilleures.

Le leasing, un support essentiel à la vente

Pourquoi le financement des ventes constitue un élément essentiel dans la stratégie d'entreprise ? Sur le marché des équipements à obsolescence rapide, le client final ne veut plus investir. Il souhaite un modèle d'usage plus souple qui puisse intégrer le matériel et une prestation associée. Ainsi, le prix de vente du produit n'a plus d'importance, c'est le loyer périodique qui compte et le coût à l'usage. C'est pour cela que le leasing devient un support essentiel à la vente car sans accord de financement, la vente ne peut pas se faire. Dans ce contexte, obtenir un accord de financement rapidement devient vital pour les concessionnaires. Ils sont désireux d'accroître leur rentabilité recherchant les meilleurs taux d'acceptation de leur dossier.

CONTACT PRESSE

Caroline ZENATTI

caroline.zenatti@free.fr

06 63 73 79 42



nanceo

Leasa by Nancéo, une plateforme full web qui permet un financement des ventes accéléré

S'appuyant sur une gestion des flux automatisée, la plateforme 100 % web *Leasa by Nancéo* industrialise le financement des ventes permettant de soumettre automatiquement sa demande de financement à un panel de bailleurs (banques) sélectionnés en fonction des caractéristiques de la demande.

Leasa by Nancéo gère l'intégralité de la vie des dossiers de financement : du dépôt à la gestion du parc financé. La procédure est extrêmement simplifiée, la demande est traitée d'un simple clic, en quelques minutes seulement, facilitant l'expérience clients.

2017 est marquée par plusieurs nouveautés sur la plateforme :

- des nouveaux partenaires re-financeurs (bailleurs, fonds de titrisation) ont rejoint Leasa by Nancéo
- Leasa by Nancéo s'est enrichie de nouveaux modules permettant de faciliter la vision et le pilotage du parc clients « financés » tout en contribuant à donner à ses partenaires concessionnaires la maîtrise de leurs flux financiers et comptables (suivi automatique des encaissements et décaissements, automatisation des paiements de dossiers aux concessionnaires, gestion automatique des rétrocessions de commission)

Fidèle à sa conviction de « la vente nomade », Nancéo a créé en mars 2017, au profit des équipes commerciales de ses clients, l'application mobile de *Leasa by Nancéo*. Avec leur « banque en poche », les commerciaux peuvent obtenir un accord de financement rapide et face à leurs clients. Ainsi, c'est application mobile, disponible via Apple store et Google Play, est un réel accélérateur de business.





A propos de Nancéo

Fondée en février 2015, présidée par Michel Constant, Nancéo est la division Fintech du groupe Pharmagest, leader français de l'informatique officinale représentant plus de 41% de parts de marché. Avec plus de 900 collaborateurs, la stratégie du Groupe PHARMAGEST s'articule autour d'un cœur de métier, l'innovation informatique au service de la Santé et le développement de 2 axes prioritaires : les services et technologies à destination des professionnels de santé, notamment l'accompagnement du pharmacien dans le suivi de l'observance ; Les domaines technologiques capables d'améliorer l'efficacité des systèmes de santé. Comme en témoignent les résultats de 2017 du Groupe Pharmagest (un chiffre d'affaires 2017 consolidé non audité du Groupe qui s'élève à 146,81 M€ en progression de 14,35% par rapport au chiffre d'affaires 2016), Nancéo est intégrée à une maison-mère solide qui envisage, pour 2018, un rythme de croissance soutenu.

A l'origine de Nancéo : la rencontre entre Michel Constant, spécialiste du financement des ventes, et Thierry Chapusot, Président du Groupe Welcoop dont fait partie Pharmagest. Premier client de Nancéo, le Groupe Pharmagest a été séduit par la plateforme *Leasa by Nancéo* permettant une mise en relation rapide avec les bailleurs, la centralisation de ses financements au sein d'une structure unique et la capacité de Nancéo à industrialiser les processus comptables et financiers.

Le Président-fondateur de Nancéo, Michel Constant, a passé plusieurs années au sein de groupes financiers tels que Groupe Mornay+Sovac (Groupe Lazard-Frères) et GE Capital au sein desquels il a pu acquérir une solide expertise dans le leasing. Il est spécialiste du domaine du financement des ventes de produits et de services pour différents marchés tels que la bureautique, les nouvelles technologies, les télécoms, l'édition logicielle, les dispositifs médicaux...

CONTACT PRESSE

Caroline ZENATTI

caroline.zenatti@free.fr

06 63 73 79 42