



FINANCEMENT

Nancéo s'ouvre aux indépendants

■ Filiale de Pharmagest, spécialisée dans l'édition de logiciels pharmaceutiques, Nancéo gère Leasa, une Place de marché en ligne qui permet d'aller chercher sur le marché du financement la meilleure solution de leasing de matériel. Depuis le début de cette année, Nancéo permet à des entrepreneurs indépendants d'accéder à cette plate-forme pour placer du matériel en leasing auprès de clients grands comptes ou ETI à travers Nancéo-Connect. Leasa prend en charge toute la gestion bailleur et montre au partenaire, l'état des différents dossiers (étude, acceptation, niveau de paiement des clients). L'algorithme vérifie le taux de financement et les conditions générales du

contrat avant de proposer la meilleure solution au client. Pour la société réceptionnant le matériel, le contrat signé avec Nancéo est unique quel que soit le bailleur à qui Nancéo cède le contrat. Outre l'accès à Leasa, Nancéo propose à ses partenaires de Nancéo-Connect des liasses de location déjà éditées et juridiquement approuvées par l'ensemble des bailleurs du marché, des conventions de partenariat avec les principaux bailleurs du marché, ainsi que les équipes Nancéo en back-office. Nancéo assure également un rôle de support commercial, juridique et comptable. En guise de rémunération, les indépendants percevront un pourcentage sur les contrats réalisés,



ils n'ont rien à déboursier pour le rejoindre. Si depuis le début de son activité en 2016, Nancéo est très actif dans l'équipement médical, il se développe désormais dans d'autres secteurs : les éditeurs de logiciels, la sécurité informatique (ou de personnes),

les distributeurs automatiques. Depuis 2016, Leasa a soumis pour 220 millions d'euros de dossiers, soit un peu plus de 226 000 demandes et 188 millions d'euros payés. Le dossier moyen est d'une valeur de 18 000 euros.